



**KIEBITZ
MARKT**

Das Fachmarktkonzept für Haus-, Tier- & Gartenmärkte



**INDIVIDUELL BLEIBEN -
VON DER GRUPPE PROFITIEREN**



WILLKOMMEN

Stark im Wettbewerb – Erfolgreich als Fachhändler

Der Fachhandel steht vor großen Herausforderungen: Riesige Einzelhandelsketten mit millionenschweren Werbebudgets, riesigen Verkaufsflächen und aggressiven Preiskampagnen dominieren den Markt. Sie suggerieren, dass nur „billig“ zählt – und setzen damit viele Fachhändler unter Druck.

Doch wir sind überzeugt: Der Fachhandel hat mehr zu bieten! Kunden suchen nicht nur nach günstigen Preisen – sie schätzen vor allem kompetente Beratung, persönliche Betreuung, kurze Wege und eine hohe Produktqualität. Genau hier liegt Ihre Chance! Als Fachhändler sind Sie der verlässliche Partner, der auf die individuellen Bedürfnisse seiner Kunden eingeht und durch Service und Know-how überzeugt.

Besonders das „**Grüne Warenhaus**“ steht vor einem intensiven Wettbewerb – sowohl stationär als auch online. Viele Warengruppen werden mittlerweile auch in Supermärkten, Baumärkten oder im Internet angeboten. Discounter drängen mit Saisonartikeln in den Markt und setzen auf aggressive Preisstrategien.

Warum sind große Einzelhandelsketten so erfolgreich?

- ✓ Gebündelter Einkauf
- ✓ Attraktive Angebote & Eigenmarken
- ✓ Kontinuierliche Werbung
- ✓ Professioneller Ladenaufbau & einheitliches Erscheinungsbild

Ihre Lösung: Um sich erfolgreich zu behaupten, braucht es eine klare Positionierung, durchdachte Sortimente und ein professionelles Auftreten. Genau dabei unterstützt Sie das Kiebitzmarkt-System – mit starken Einkaufsvorteilen, effektiven Marketingstrategien und effizienten Lösungen für Ihren Markt.

Nutzen Sie die Kraft eines starken Netzwerks und machen Sie Ihren Fachmarkt fit für die Zukunft!

IHRE CHANCE - UNSERE AUFGABE

*Ausgezeichnet von und
für zufriedene Franchisenehmer*



DIE NBB-GRUPPE



AUS TRADITION WIRD ZUKUNFT

1992 entwickelten 6 Landhändler mit „Grünen Warenhäusern“ durch gemeinsamen Einkauf sowie Marketing- und Verkaufsstrategien ein professionelles Fachmarktkonzept für Haus, Tier und Gartenmärkte. Seit 2001 gehört das Fachmarktkonzept Kiebitzmarkt zur NBB-Gruppe. Mittlerweile ist die NBB Fachmärkte für Tier + Garten GmbH ein moderner und innovativer Systemgeber mit bundesweit über 120 Partnern.

MIT SYSTEM ZUM ERFOLG

Die Systemzentrale in Rodenberg wird zusammen mit Schwesterfirmen unter dem Dach der NBB Dienstleistungssysteme AG betrieben. Dadurch können Sie auch Baumarktartikel, Angelsortimente und Pflanzen über unsere Schwesterfirmen nahtlos in Ihr Sortiment aufnehmen und Ihr Angebot gezielt erweitern.

Synergien zwischen den einzelnen Konzepten ermöglichen jedem unserer wirtschaftlich eigenständigen Partner eine optimale Marktbetreuung. Ein ständiger Austausch von Know-how und regelmäßige Weiterbildungen unserer Fachberater sind der Garant für fachlich fundierte und immer aktuelle Beratung der Konzeptpartner.

Wir verstehen uns als Dienstleister für die selbstständigen Franchise-Partner und unterstützen diese u.a. im Bereich Einkauf, Vertrieb, Marketing und EDV.

Ziel unseres Unternehmens ist es, das erfolgreiche Franchise-Konzept Kiebitzmarkt stetig weiterzuentwickeln.



UNSERE DIENSTLEISTUNGEN



UNSERE DIENSTLEISTUNGEN FÜR IHREN ERFOLG

Wir unterstützen Sie mit einem umfassenden Dienstleistungsangebot, das Ihnen hilft, Ihren Markt wirtschaftlich erfolgreich zu führen. Profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung in der Sortimentsgestaltung und unseren bewährten Verkaufskonzepten – für ein starkes, attraktives Geschäft, das Ihre Kunden begeistert.

STANDORTANALYSE – DIE BASIS FÜR IHREN ERFOLG

Ein passender Standort ist entscheidend für den langfristigen Erfolg. Deshalb analysieren wir gemeinsam mit Ihnen, ob Ihr geplanter Standort die optimalen Voraussetzungen bietet oder welche Potenziale Ihr bestehender Markt noch ausschöpfen kann. Dabei betrachten wir alle relevanten Marktdaten – von der Einwohnerzahl und Bevölkerungsstruktur über die Kaufkraft bis hin zur Wettbewerbssituation. Das Ergebnis: eine fundierte Einschätzung des Marktvolumens und Ihrer Wachstumschancen.

INVESTITIONS- UND WIRTSCHAFTLICHKEITSBERECHNUNG – SICHERHEIT FÜR IHRE PLANUNG

Für eine fundierte Entscheidungsgrundlage erstellen wir eine detaillierte Investitions- und Wirtschaftlichkeitsberechnung. Diese umfasst eine Prognose der Kosten und Erträge für die ersten drei Geschäftsjahre – inklusive Vorlaufkosten, Investitionen, Umsatzerwartungen und Kapitalbedarf. So erhalten Sie eine solide Basis, um den wirtschaftlichen Erfolg Ihres Marktes einzuschätzen und überzeugen auch Banken mit professionell aufbereiteten Zahlen.

**Mit unseren Dienstleistungen haben Sie einen starken Partner an Ihrer Seite –
von der ersten Idee bis zum erfolgreichen Marktbetrieb!**

LADEN- UND SORTIMENTSPLANUNG – MASSGESCHNEIDERT FÜR IHREN MARKT

Unsere Planungsabteilung entwickelt eine individuelle Ladenbaulösung, die nicht nur modern und kundenfreundlich ist, sondern auch perfekt zu Ihrem Markt passt.

Wir kombinieren bewährte, schnelldrehende Sortimente mit Ihren regionalen Produkten – so entsteht ein einzigartiges Einkaufserlebnis, das Ihre Kunden begeistert und Ihren Markt unverwechselbar macht.

BETRIEBSVERGLEICH – WERTVOLLE EINBLICKE FÜR IHREN ERFOLG

Wie steht Ihr Markt im Vergleich zu anderen? Unser Betriebsvergleich ermöglicht es Ihnen, Ihre Kosten- und Ertragsstruktur anonym mit ähnlichen Fachmärkten zu vergleichen. So erkennen Sie Potenziale und können gezielt Optimierungen vornehmen – für noch mehr Wirtschaftlichkeit und Effizienz.

PERSÖNLICHE BETREUUNG – WIR SIND FÜR SIE DA

Ihre erfolgreiche Marktführung liegt uns am Herzen! Deshalb setzen wir auf eine enge und persönliche Betreuung.

Unsere Experten unterstützen Sie direkt vor Ort – von der Sortiments- und Lieferantenoptimierung bis hin zu betriebswirtschaftlichen Themen wie Flächenproduktivität oder Kosten- und Ertragskontrolle. Gemeinsam sorgen wir dafür, dass Ihr Markt bestmöglich aufgestellt ist.

SCHULUNGEN & TAGUNGEN – WISSEN, DAS WEITERBRINGT

Gut geschultes Personal ist ein entscheidender Erfolgsfaktor. Mit unseren Schulungen, Tagungen und Regionalkreistreffen bieten wir Ihnen und Ihrem Team die Möglichkeit, sich kontinuierlich weiterzubilden. Tauschen Sie sich mit anderen Partnern aus, profitieren Sie von wertvollen Impulsen und bleiben Sie in fachlichen und betriebswirtschaftlichen Themen stets auf dem neuesten Stand.

**Mit uns an Ihrer Seite gestalten Sie Ihren Markt
erfolgreich und zukunftssicher!**

Note 1

93 % unserer
Kiebitzmarktpartner
würden sich wieder für uns
entscheiden!*

*laut Igenda Kunden-
zufriedenheitsstudie 2022

EINKAUF

Mit gemeinsamen Einkaufsvolumen
zum erfolgreichen Ergebnis

ATTRAKTIVE EINKAUFSKONDITIONEN – GEMEINSAM STÄRKER

Als Kiebitzmarkt-Partner profitieren Sie von zentral verhandelten Einkaufsvorteilen, die für Einzelunternehmen oft nicht realisierbar sind. So erhalten Sie bessere Konditionen und können Ihre Waren zu wettbewerbsfähigen Preisen anbieten.

JÄHRLICHE RÜCKVERGÜTUNG – MEHR FÜR IHR GESCHÄFT

Unser Bonussystem sichert Ihnen attraktive Rückvergütungen bei vielen unserer gelisteten Lieferanten. Zudem bauen wir unser Netzwerk kontinuierlich aus, sodass Sie von noch mehr Vorteilen profitieren können.

STARKE PARTNERSCHAFTEN MIT FÜHRENDEN LIEFERANTEN

Durch unsere zentral verhandelten Liefer- und Konditionsverträge erhalten Sie Zugang zu einer breiten Auswahl an Produkten namhafter Hersteller. Zudem bieten wir Ihnen strukturierte Artikellistungen und die Möglichkeit zur Preisauszeichnung – für eine einfache und professionelle Warenpräsentation.

DAS KIEBITZMARKT-PORTAL – IHR DIGITALES INFORMATIONSZENTRUM

Im exklusiven Kiebitzmarkt-Portal finden Sie alle wichtigen Informationen auf einen Blick: Lieferantenkonditionen, aktuelle Einkaufsaktionen und Neuigkeiten aus der Zentrale. So sind Sie jederzeit bestens informiert und können Ihren Markt noch effizienter steuern.

Mit diesen Vorteilen setzen Sie auf eine starke Gemeinschaft und sichern sich beste Bedingungen für Ihren Erfolg!

ZENTRALREGULIERUNG

Optimale Übersicht und
maximale Skonti- und
Zahlungszielausnutzung



ZENTRALREGULIERUNG - EINFACHE UND EFFIZIENTE ABRECHNUNG

Damit Sie sich vollkommen auf Ihr Geschäft konzentrieren können, übernehmen spezialisierte, unabhängige Zentralregulierer die Verrechnung aller Warenrechnungen unserer gelisteten Lieferanten.

Das bedeutet für Sie: weniger Verwaltungsaufwand und eine klare, übersichtliche Abrechnung – mit nur wenigen gebündelten Rechnungen pro Monat.

Zusätzlich sorgen wir dafür, dass Skonti und Zahlungsziele optimal genutzt werden, sodass Sie von bestmöglichen finanziellen Vorteilen profitieren.



IHR VORTEIL

- Einkaufsvorteile durch Umsatzkonzentration
- Skontoausnutzung bei einem durchschnittlichen Zahlungsziel von 30 Tagen
- Imagegewinn gegenüber den Lieferanten aus Bonitätsaspekten
- Entlastung im administrativen Bereich
- Gesicherte Lieferantenbeziehung
- Kostenloser Service mit gewohnten Abrechnungsfreiräumen
- Nur wenige Abbuchungstermine im Monat
- Möglichkeit der Selbstgutschrift
- Zahlung mit schuldbefreiender Wirkung



UNSERE MARKE STEHT FÜR FACHMARKTPRODUKTE



UNSERE EIGENMARKE – IHR WETTBEWERBSVORTEIL

Mit unserer Eigenmarke „Kiebitzmarkt“ bieten wir Ihnen ein exklusives Produktsortiment, das nur unseren Partnern zur Verfügung steht. So heben Sie sich klar vom Wettbewerb ab und profitieren gleichzeitig von attraktiven Handelsspannen.

Unsere Eigenmarkenprodukte überzeugen mit einer Qualität, die dem Mittelpreissegment entspricht - bei einem günstigeren Einkaufspreis. Das bedeutet für Ihre Kunden ein starkes Preis-Leistungs-Verhältnis und für Sie mehr Wirtschaftlichkeit.

Die Produktpalette wächst stetig und umfasst bereits eine breite Auswahl, darunter Düngemittel, Blumenerden, Brennstoffe, Wildtierfutter, Tiernahrung und Rasensaat. Auch im Bereich Nutztiere und Pferde profitieren Sie von unserer starken Eigenmarke.

Nutzen Sie diesen exklusiven Vorteil und stärken Sie Ihr Sortiment mit hochwertigen Produkten, die Kunden begeistern!



Ich kann mich richtig mit der Marke identifizieren, was mir hilft, authentischer zu arbeiten und eine engere Verbindung zu meinen Kunden aufzubauen.

Sebastian Klaus, Marktleiter
im Kiebitzmarkt Osterwieck



Die Eigenmarke sichert mir bessere Margen und verschafft mir einen klaren Vorteil im Wettbewerb, besonders gegen den starken Onlinehandel.

Gabi Kraatz, Marktleiterin
im Kiebitzmarkt Renken



QUALITÄT UND VIELFALT, DIE ÜBERZEUGT

Die Kiebitzmarkt Eigenmarken unterstreichen den Fachmarktcharakter. Der attraktive Einkaufspreis führt zu einer guten Marge. Zudem bieten sie einen erheblichen Wettbewerbsvorteil, da sie exklusiv im Kiebitzmarkt verkauft werden. Mit einem Sortiment aus über 700 Artikeln können Kunden aus den unterschiedlichen Preissegmenten wählen.

Neu sind die Eigenmarken Tier- und Gartenaktiv – exklusiv für die NBB-Gruppe! Mit einer breiten Auswahl an hochwertigen Produkten bieten wir Ihnen nicht nur ein attraktives Sortiment, sondern auch einen klaren Wettbewerbsvorteil. Profitieren Sie von einer günstigen Produktrange und zahlreichen Artikeln, die Ihnen helfen, sich noch besser aufzustellen und Ihre Marktposition zu stärken. Machen Sie jetzt den Schritt in eine erfolgreiche Zukunft mit unseren Eigenmarken!





MARKETING

Starke Marke, starkes Marketing – Ihr professioneller Auftritt

Hier wachsen Ihre Ideen, denn wir sind Ihre Full-Service Werbeagentur!

Die Marke „Kiebitzmarkt“ steht für ein professionelles, einheitliches Erscheinungsbild, das Ihren Kunden Vertrauen vermittelt und die Zugehörigkeit zu einer leistungsstarken Gemeinschaft sichtbar macht. Dies schafft Wiedererkennung und stärkt Ihre Position am Markt.

Damit Ihr Unternehmen optimal wahrgenommen wird, unterstützen wir Sie mit umfassenden Marketingkonzepten. Unsere Partner nutzen erfolgreich verschiedene Bausteine – von Werbebeilagen und Webseiten bis hin zu individuellen Anzeigen.

HANDZETTELWERBUNG – REGELMÄSSIGE IMPULSE FÜR IHREN ERFOLG

Unsere Werbebeilagen stehen Ihnen mehrmals im Jahr zur Verfügung und sorgen für eine kontinuierliche Kundenfrequenz. Monatlich bieten wir neue Werbeimpulse – Sie entscheiden selbst, wie viele Beilagen Sie einsetzen möchten.

FACHZEITSCHRIFTEN – MEHRWERT FÜR IHRE KUNDEN

Mit unseren Kundenzeitschriften bringen wir Garten- und Tierfreunde auf neue Ideen und sorgen für Inspiration bei Groß und Klein. So bieten Sie Ihren Kunden einen zusätzlichen Mehrwert.

WERBEMITTEL – VON PRAKTISCH BIS PROFESSIONELL

Ob Kugelschreiber, Banner oder Arbeitsbekleidung – wir bieten Ihnen eine breite Auswahl an klassischen Werbemitteln, die Ihren Markt professionell repräsentieren.

INDIVIDUELLE MARKETINGLÖSUNGEN – GENAU AUF IHREN MARKT ABGESTIMMT

Jeder Standort ist einzigartig – deshalb passen wir Ihr Marketing individuell an Ihre Gegebenheiten an. Neben der Handzettelwerbung können Sie über uns auch maßgeschneiderte Flyer, Beilagen und Plakate beziehen. Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir in einer persönlichen Beratung vor Ort den perfekten Marketingplan für Ihre Aktivitäten.

Mit uns setzen Sie auf ein starkes Markenkonzept und gezielte Werbung – für mehr Kunden, mehr Sichtbarkeit und mehr Erfolg!



ONLINE

Online präsent – ohne Mehraufwand für Sie

Wir sorgen dafür, dass Ihr Markt im Internet sichtbar ist, gefunden wird und Sie sich trotzdem voll auf Ihr Tagesgeschäft konzentrieren können. Um Aktualität, Inhalte und das Google-Ranking kümmern wir uns – so müssen Sie sich keine Gedanken um technische Details machen.

Eine professionelle Online-Präsenz wird immer wichtiger, um Kunden zu erreichen und Umsätze zu sichern. Denn wer online nicht zu finden ist, existiert für viele potenzielle Kunden schlichtweg nicht.



IHRE WEBSEITE – PROFESSIONELL, AKTUELL & INDIVIDUELL

Wir bieten Ihnen eine maßgeschneiderte, professionelle Webseite, die von uns regelmäßig gepflegt und aktualisiert wird. Zusätzlich kann sie durch verschiedene Online-Dienstleistungen erweitert werden, sodass sie sich stetig weiterentwickelt und optimal auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten bleibt.



SOCIAL MEDIA – DIREKT IM AUSTAUSCH MIT IHREN KUNDEN

Facebook, Instagram & Co. sind heute aus dem modernen Marketing nicht mehr wegzudenken. Sie bieten nicht nur Werbemöglichkeiten, sondern auch direkte Kommunikationswege zu Ihren Kunden. Wir erstellen und betreuen Ihre Social-Media-Kanäle, sodass Sie sich mit Kunden und Interessenten unkompliziert vernetzen können.



REGIONALE SUCHMASCHINENOPTIMIERUNG – BESSER GEFUNDEN WERDEN

Ein Eintrag in relevanten Online-Verzeichnissen ist unverzichtbar, um Ihre Sichtbarkeit zu erhöhen. Wir sorgen dafür, dass Ihr Markt in Branchenbüchern und Suchmaschinen optimal gelistet ist, sodass potenzielle Kunden Sie schnell und einfach finden.

**Mit uns sind Sie online professionell aufgestellt –
ohne zusätzlichen Aufwand für Sie!**





WIE WERDE ICH KIEBITZMARKT-PARTNER?

- Sie führen bereits ein „Grünes Warenhaus“ oder planen einen neuen Standort?
- Sie besitzen Verkaufstalent, Kommunikationsstärke und eine ausgeprägte Unternehmerpersönlichkeit?
- Sie möchten Ihre Einsatzbereitschaft in einem erfolgreichen Konzept einbringen und die Vorteile einer starken Gemeinschaft nutzen?

NUTZEN SIE IHRE CHANCE!

Von Anfang an stehen Ihnen alle Ressourcen und das Know-how der Kiebitzmarkt-Organisation zur Verfügung. Sowohl in der Startphase als auch während des Aufbaus und im laufenden Geschäftsbetrieb bieten wir Ihnen ein bewährtes Leistungsprogramm, das den langfristigen Erfolg unserer Partner sichert. Setzen Sie auf eine starke Marke und gestalten Sie Ihre Zukunft gemeinsam mit uns!

WIR MÖCHTEN GERN MIT IHNEN ZUSAMMENARBEITEN

NBB Fachmärkte für Tier + Garten GmbH

Im Seefeld 9

31552 Rodenberg

Tel: 05723/9444-0

Fax: 05723/9444-66

E-Mail: info@kiebitzmarkt.de

www.verbundkonzept.de

